

ЗАДЕЛО

ВОРКШОП



УДАРНЫЙ МАРКЕТИНГ



ВРЕМЯ	ПРОГРАММА ВОРКШОПА «ЗАДЕЛО»	СПИКЕР
09:00 – 09:45	РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ ВОРКШОПА.	
09:45 – 10:15	Открытие. Вступительное слово от модератора мероприятия.	ЕВГЕНИЯ КЛИМАНОВА  <p>Генеральный директор маркетингового агентства «Делфи», модератор стратегических сессий и основательница Клуба читающих бизнесменов. Член IAF - международная ассоциация фасилитаторов. Обладатель премии «Женщина – директор года» (Министерство экономики Омской области, 2007 год). Победитель всероссийского конкурса «Лучший предприниматель года в области маркетинга рекламы» (Ассоциация молодых предпринимателей. 2010 год). «Медиаперсона-2010» (Омское Медиаобщество).</p>

БЛОК 1. ОФЛАЙН МАРКЕТИНГ

10:15 – 12:00	<p>СТРАТЕГИЯ МАРКЕТИНГА И ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ БИЗНЕСА.</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Бизнес-стратегия и маркетинговая стратегия: что у них общего и как одна влияет на другую.✓ Как хороший маркетинг может вытащить «так себе» продукт и как самый замечательный продукт погибнет от плохого маркетинга?✓ Акторы и «действующие лица» маркетинга компании: от POS-материалов до речевых практик команды, поведения бренда и первого лица компании в социальных сетях, социально значимых поступков и других «проявлений» маркетинговой идентичности компании.✓ Антропоцентрический подход в маркетинге: почему «моналог» больше не работает, как потребители захватили инициативу в диалоге о нашем продукте и что с этим теперь делать? <p>ИНТЕРАКТИВ. БЛИЦ-ТЕСТИРОВАНИЕ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ.</p>	<p>РОМАН ПИВОВАРОВ</p>  <p>Бизнес-тренер, консультант, психолог, эксперт по маркетингу и рекламе, управляющий партнер ADCONSULT, один из основателей компании.</p> <p>Основная специализация - реклама, маркетинг, психология продаж, управление.</p> <p>Огромный опыт работы с рекламными агентствами, продавцами и маркетологами по всей России, а личный опыт профессионального психолога позволяет Роману быстро диагностировать ситуацию и адаптировать обучающую программу к любой аудитории для достижения максимального эффекта.</p> <p>Большой личный опыт в продажах рекламы - более 20 лет.</p> <p>Опыт работы бизнес-тренером - более 10 лет.</p> <p>Более 600 тренингов и семинаров в 80 из 83 регионов страны. Эксперт образовательных программ Британского Совета. Ведущий тренер московской молодежной школы бизнеса г. Москва.</p> <p>Автор и разработчик большинства образовательных программ ADCONSULT.</p>
12:00 – 12:30	Перерыв. Дополнительная регистрация участников воршопа.	

БЛОК 2. ОНЛАЙН МАРКЕТИНГ

12:30 – 14:30	<p>РЕКЛАМНЫЕ КАНАЛЫ КОММУНИКАЦИИ И ПРИВЛЕЧЕНИЯ КЛИЕНТОВ.</p> <ul style="list-style-type: none">✓ От «размещения на рекламных площадках» к «охоте за аудиторией в мультиканальной среде»: как меняется логика эффективной работы в рекламной коммуникации.✓ Диджитал или офлайн-реклама? И почему так даже вопрос уже не стоит в 2019 году? Как разные медиасреды дополняют друг друга?✓ Инструменты и тактики коммуникации на этапе узнавания и роста силы бренда.✓ Инструменты и тактики коммуникации на этапе доверия и построения желания.✓ Инструменты и тактики коммуникации на этапе лидогенерации и обращения. <p>ИНТЕРАКТИВ. БЛИЦ-ТЕСТИРОВАНИЕ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ.</p>	<p>ДЕНИС БАТАЛИН</p>  <p>Медиаэксперт, специалист по digital-трансформации компаний, консультант, практик с 20-летним стажем в digital маркетинге и онлайн-рекламе, директор всех digital-проектов компании ADCONSULT.</p> <p>Признанный эксперт в создании и монетизации интернет-проектов, продаж рекламы и внедрения трансмедийных технологий, предприниматель, бизнес-тренер и путешественник.</p> <p>Совладелец консалтинговой компании ADCONSULT и основатель агентства интерактивных коммуникаций BATALINE и крупнейшего федерального охотничьего проекта iHUNTER.RU, организатор и ведущий зарубежных воркшопов AIT, автор книг по социальным медиа «DAO SEO», «DAO SMM», автор 6 образовательных программ, автор более 500 работ в области рекламных коммуникаций, тренинговых, образовательных и исследовательских проектов, постоянный консультант издательских холдингов России, креативный директор более 50 интернет-проектов.</p>
14:30 – 15:30	Обед. Дополнительная регистрация участников воршопа.	

БЛОК 3. МАРКЕТИНГ ПРОДАЖ

15:30 – 17:30

ОТРАБОТКА ЛИДОВ И ЗАЯВОК, ПРОДАЖИ, АПСЕЙЛ И РАБОТА С ЛОЯЛЬНОСТЬЮ КЛИЕНТОВ.

- ✓ Какая аналитика нужна чтобы заранее спрогнозировать рост или спад в доходе.
- ✓ Способы влияния на увеличение конверсии и среднего чека.
- ✓ Мотивация отдела продаж и маркетинга.
- ✓ Как работать с CRM чтобы она приносила деньги.
- ✓ Технология работы с входящими заявками.

ИНТЕРАКТИВ. БЛИЦ-ТЕСТИРОВАНИЕ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ. ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ.

СЕРГЕЙ ШУШИН



Является экспертом по построению результативных отделов продаж, лидерству, найму, управлению, контролю и мотивации персонала.

Совладелец нескольких крупных Российских предприятий. Учредитель и глава консалтинговой компании Business Life - одна из крупнейших консалтинговых компаний в России в сегменте «массовые бизнес-мероприятия», проводимых в регионах.

Профессиональный спортсмен - серебряный призёр Чемпионата Мира, участвовал в Олимпийских Играх в 2008 году (Китай). В июле 2018 года установил вместе со своей командой 2 мировых рекорда Гиннеса и рекорд России переплыv Черное море в рамках марафона «Черноморский рубеж».

Соавтор самого большого на Юге России ежегодного спортивного фестиваля «Дети в спорт», по итогу которого за 2014 - 2017 г. в спортивные секции записалось более 10 000 детей.

Сумел совместить спортивную закалку и бизнес!

Создал с нуля 15 отделов продаж, где совокупный оборот консультируемых компаний 1 млрд. \$.

		С 2015 года выступает на одной сцене с Владимиром Соловьевым, Брайаном Трейси, Джорданом Белфортом, Андреем Парабеллумом и др. 700 публичных выступлений, 65 000 человек прошли обучение, 15 городов, где проходили выступления 1 млн. просмотров в совокупности на канале YouTube.
17:30 – 18:00	ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ.	

ОТЗЫВЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПРОСИМ ОТПРАВЛЯТЬ В АДРЕС ОРГАНИЗАЦИОННОГО КОМИТЕТА

Организатор: АО «Агентство развития и инвестиций Омской области», Областной Конгресс-холл

Место проведения: 644074, г. Омск, ул. 70 Лет Октября, 25/2.

Тел.: (3812) 40-80-09, 40-80-17

Контактное лицо: Ключникова Олеся, моб. тел.: 8-923-677-15-55

E-mail: omskarvd3@rambler.ru, olesya@arvd.ru

www.arvd.ru, <https://vk.com/arvdgroup>

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ПО СПИКЕРАМ.

РОМАН ПИВОВАРОВ И ДЕНИС БАТАЛИН - сопартнеры и главные эксперты ADCONSULT, <https://adconsult.ru>.

ADCONSULT — это компания, которая помогает амбициозным рекламным агентствам, медиакомпаниям и СМИ меняться быстрее рынка, перестраивать свою работу, обновляться и адаптироваться к постоянно меняющимся правилам игры. А владельцам, управленцам и сотрудникам этих компаний - не устаревать, оставаться востребованными, быть успешными и зарабатывать больше.

ЧТО ТАКОЕ ADCONSULT?

ИСТОРИЯ	КЛИЕНТЫ	КОМПАНИЯ
14+ лет работы для рекламного рынка 150+ обучающих проектов каждый год 25+ бизнес-туров и стажировок 250+ международных агентств-партнеров	100+ членов ADCONSULT Network 400+ участников зарубежных стажировок 1500+ клиентов на рынке рекламы 10 000+ выпускников наших проектов	50+ российских и зарубежных экспертов 25 000+ подписчиков рассылки о продажах 60 000+ материалов в Базе знаний 1 000 000+ скачиваний в Библиотеке

КОРПОРАТИВНЫЕ УСЛУГИ ADCONSULT

Программы обучения для РА, медиа и СМИ
Аудит модели и практик продаж рекламы
Консалтинг и коучинг сотрудников компаний
Разработка рекламных продуктов и решений
Инструменты и техники продаж рекламы
Обучение для ваших рекламодателей

МЕРОПРИЯТИЯ ADCONSULT

Онлайн-курсы и вебинары
Бизнес-туры и стажировки
Воркшопы, интенсивы и тренинги
Сессии стратегического планирования
Клубные встречи директоров агентств
Онлайн-конференции и презентации кейсов

КЛИЕНТЫ ADCONSULT

- ✓ 1500+ корпоративных клиентов на рынке рекламы и медиа
- ✓ И транснациональные медиакорпорации, и районные газеты
- ✓ 13+ лет работы для рекламного бизнеса
- ✓ От Москвы и Нью-Йорка до Калининграда и Камчатки



«актион»



Экстра Медиа



HEARST · SHKULEV media

Independent Media



CONDÉ NAST

axel springer



ПАРТНЕРЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАЖИРОВОК ADCONSULT



HUGE



JCDecaux



dentsu

Leo Burnett



Wieden Kennedy+

СЕРГЕЙ ШУШИН - управляющий компании Business Life, одной из крупных консалтинговых компаний в России в сегменте «массовые бизнес-мероприятия в регионах».

BUSINESSLIFE В ЦИФРАХ

- ✓ 9 лет плодотворной работы
- ✓ 540 мастер-классов
- ✓ 25 200 участников мероприятий
- ✓ 10 000 участников индивидуальных программ

BUSINESSLIFE EVENT – это:

Цель - вызывать желание у предпринимателей получать новые знания в области управления и начать действовать.

Каждые 3 месяца, мы проводим большие форумы и мастер-классы на аудиторию 1000+ в таких городах как: Ростов-на-Дону, Краснодар, Казань, Санкт-Петербург, Самара, Уфа, Екатеринбург, Сочи.

Спикеры, с которыми работает компания являются лидерами в своих областях:

- ✓ Владимир Соловьев (популярный теле-, радио ведущий, журналист. Страна Россия);
- ✓ Павел Астахов (известный адвокат, телеведущий. Страна Россия);
- ✓ Брайн Трейси (мировой эксперт в области психологии успеха. Страна США);
- ✓ Датук Крис Тан (один из лучших в мире специалистов по стратегическим преобразованиям. Страна Малайзия);
- ✓ Михаил Хазин (известный экономист и политолог. Страна Россия);
- ✓ Владимир Туров (известный юрист, специалист в области налогообложения. Страна Россия);
- ✓ Джейфри Лайкер (исследователь производственной системы Toyota, автор книг по менеджменту. Страна США).